

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Analytische Instrumente Ostdeutschland

Werden Sie Teil unseres Teams

Unser Vertriebsteam etabliert unser Produktportfolio auf dem Markt in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Ihre Basis ist Ihr Home-Office, von dem aus Sie die Physical Electronics GmbH in Ihrem Vertriebsgebiet vertreten. Dieses umfasst die folgenden Bundesländer: Thüringen, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Berlin, Brandenburg, Mecklenburg-Vorpommern sowie Schleswig-Holstein. Der Fokus Ihrer Arbeit liegt auf dem Aufbau nachhaltiger Beziehungen und der Vermittlung von Fachwissen über unsere Produkte. Sie stehen in engem Kontakt mit Kollegen sowie unseren Marketing- und Serviceexperten, um gemeinsam innovative Initiativen zu entwickeln.

Ihre Aufgaben

Als **Vertriebsingenieur (m/w/d)** sind Sie Teil unseres Vertriebsteams.

- Sie sind verantwortlich für Ihr Vertriebsgebiet, beraten bestehende Kunden und akquirieren neue.
- Sie bauen nachhaltige Geschäftsbeziehungen sowie ein starkes Netzwerk auf, das Sie kontinuierlich pflegen.
- Sie begleiten den gesamten Prozess vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss, einschließlich öffentlicher Ausschreibungen.
- Sie beobachten Markttrends und entwickeln neue Vertriebsstrategien.
- Sie arbeiten eng mit unseren internationalen Produktherstellern zusammen.
- Sie nehmen an Messen und Konferenzen teil.

Was Sie mitbringen

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium (z. B. Chemie, Physik, Materialwissenschaften oder verwandte Studiengänge), idealerweise auf Masterniveau.
- Sie haben Erfahrung im Vertrieb und sind in der Lage, komplexe technische Produkte verständlich zu erklären.
- Idealerweise verfügen Sie über fundierte Forschungserfahrung und ein entsprechendes Netzwerk.
- Sie sind eine empathische Persönlichkeit, die sich gut auf unterschiedliche Gesprächspartner einstellen kann.
- Sie sprechen Deutsch und Englisch verhandlungssicher in Wort und Schrift.
- Sie verfügen über gute MS-Office- und allgemeine IT-Kenntnisse.
- Sie sind bereit zu reisen (mindestens 50 % Ihrer Arbeitszeit).

Was wir bieten

- Ein wettbewerbsfähiges Grundgehalt mit zusätzlicher Leistungszulage, einen unbefristeten Arbeitsvertrag und 30 Tage Urlaub.
- Ein kleines, kollegiales und engagiertes Team mit regelmäßigen Teamevents.
- Ein Unternehmen mit flachen Hierarchien.
- Eine fundierte Einarbeitung zur Vorbereitung auf Ihre neue Herausforderung.
- Persönliche und fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Homeoffice mit flexibel gestaltbaren Arbeitszeiten.
- Einen Firmenwagen zur privaten Nutzung sowie eine hochwertige IT-Ausstattung.
- Einen attraktiven Arbeitsplatz mit Raum für eine gute Work-Life-Balance.
- Eine von Vertrauen und Wertschätzung geprägte Führungskultur.
- Eine zukunftsichere Festanstellung.
- Attraktive freiwillige Zusatzleistungen.

Wer wir sind

Die Physical Electronics GmbH ist seit 1994 Partner für mehrere Hersteller von Analysegeräten und vertritt diese in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Wir kümmern uns um Vertrieb, Marketing, Service und Beratung für unsere Hersteller. Endkunden schätzen uns als stabilen Partner für ihre analytischen Fragestellungen. Wir decken B2B-Märkte wie Automotive, Life Sciences, Pharma, Biotechnologie, Halbleiter und weitere ab. Unser Produktportfolio umfasst komplexe Geräte in den Bereichen Oberflächenanalyse, Spektroskopie, bildgebende Verfahren sowie andere verwandte Technologien.

Der Erfolg unseres Unternehmens basiert auf langjährigen Mitarbeitenden, die unsere wertschätzende und vertrauensvolle Unternehmenskultur schätzen.

Um den Herausforderungen in diesen Märkten gerecht zu werden, suchen wir Mitarbeitende, die aufgrund ihrer aufgrund ihrer technischen oder naturwissenschaftlichen Ausbildung in der Lage sind, unsere Kunden fundiert zu beraten.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Motivations-schreiben, Lebenslauf und relevanten Zeugnissen an personal@phi-europe.com

#TakeResponsibility #ActConsciously #CreateTrust